



Análisis Financiero y Su Impacto en la Liquidez de las Pymes de la Ciudad de Guayaquil a Consecuencia del Covid-19, Año 2021 - 2022.

Medina Crespín Karen Adriana¹
ka.medina@istvr.edu.ec
<https://orcid.org/0009-0001-8898-6163>

Ing. Maira Sánchez Quinde
msanchez@istvr.edu.ec
<https://orcid.org/0009-0008-5133-4787>

Ing. Cinthya Rivera Pizarro, MSC.
crivera@istvr.edu.ec
<https://orcid.org/0000-0003-2272-0036>

Resumen

El presente proyecto de investigación se enfoca a realizar un análisis financiero y su impacto en la liquidez de las pymes de la ciudad de Guayaquil a consecuencia del COVID-19, año 2021 - 2022., para ello se procedió a revisar información relacionada con los componentes que el estado ecuatoriano tuvo que optar para la creación de nuevas y diversas medidas que afecto en su gran mayoría a PYMEs del sector societario y mercado de valores de la ciudad de Guayaquil, ya sea por imposiciones políticas o aumento de impuestos, aranceles, provocando un disminución notaria en el desarrollo que este sector antes mencionado. Para obtención de información se procedió a utilizar diferentes técnicas ya sean de observación, bibliográfica, u otras, que ayudaron a la facilitación de datos relevantes para el estudio antes mencionado. Se concluyó que el sector automotriz incide de manera positiva en el año 2021, pero a comienzos del año 2022 y con el pasar de los años todavía presente en la pandemia causo un impacto negativo, logrando una gran afectación en la liquidez de las PYMEs mencionadas durante este estudio, se puede llegar a decir que afecto en gran porcentaje a las cuentas como efectivo y equivalentes de efectivo, inventarios, capital, utilidades, entre otras más en el periodo 2022 y años pro siguientes, aunque aún seguimos en esta pandemia medidas tomadas por el Gobierno actual Guillermo Lasso, provoco nuevos e incrementos en aranceles, y otras cosas más que tenía que ver con el sector de la actividad económica del país, causando así falta de empleo y bajas en la liquidez de diferentes PYMEs, y en el peor de los casos cierres temporales o permanentes de algunas de las PYMEs.

Palabras clave: *Liquidez, Financiero, Pandemia, Pymes*

¹ Autor Principal

Financial Analysis and Its Impact on the Liquidity of SMEs in the City of Guayaquil as a Result of Covid-19, Year 2021 - 2022.

Abstract

This research project focuses on a financial analysis and its impact on the liquidity of SMEs in the city of Guayaquil as a result of COVID-19, year 2021 - 2022. To this end, we proceeded to review information related to the components that the Ecuadorian state had to opt for the creation of new and diverse measures that affected mostly SMEs in the corporate sector and stock market of the city of Guayaquil, either by political impositions or increased taxes, tariffs, causing a notorious decrease in the development of this sector mentioned above. In order to obtain information, different techniques were used, such as observation, bibliography, and others, which helped to provide relevant data for the aforementioned study. It was concluded that the automotive sector has a positive impact in the year 2021, but at the beginning of the year 2022 and with the passing of the years still present in the pandemic caused a negative impact, achieving a great affectation in the liquidity of the SMEs mentioned during this study, It can be said that it affected in great percentage the accounts such as cash and cash equivalents, inventories, capital, utilities, among others in the period 2022 and following pro years, although we are still in this pandemic measures taken by the current Government Guillermo Lasso, caused new and increases in tariffs, and other things that had to do with the sector, the economic activity of the country, causing lack of employment and low liquidity of different SMEs, and in the worst case, temporary or permanent closures of some of the SMEs.

Keywords: *Liquidity, Financial, Pandemic, SMEs, SMEs*

Artículo recibido 20 junio 2023

Aceptado para publicación: 20 julio 2023

Introducción.

Un gran impacto en la sociedad, la incertidumbre y el estancamiento económico de la humanidad es provocado por una situación inusual. Según Sorroza Rojas et al. (2020), “las enfermedades infecciosas han acompañado al hombre desde tiempos remotos” (pág. 14), se puede entender que no es la primera vez que la humanidad está luchando contra algo inusual y ahora se ve enfrentado a una grave emergencia de salud pública ocasionada por Covid-19, la cual se originó en la ciudad de Wuhan, China, siendo este el epicentro de la epidemia (Fraguas De Pablo, R., 2020).

El desarrollo normal del ser humano se ve afectado, sin embargo, la innovación en tecnología-salud ha permitido que se sobrelleve este tipo de acontecimientos, pero la prevención de la propagación de estas epidemias está a cargo de organizaciones especializadas en emitir restricciones y recomendaciones necesarias para brindar seguridad (Ortega Vivanco, M., 2020). Por ello en Ecuador se tuvo que vivir un ambiente de suspensión de actividades, la ciudadanía tuvo que acogerse a las medidas sanitarias emergentes para prevenir contagios masivos, todo esto provocó un estancamiento económico, generando inestabilidad socioeconómica; se puede apreciar que la pandemia Covid-19 desde la semana 12 (10 de marzo de 2020), provoca una caída significativa en las ventas de todos los sectores, ocasionando pérdidas millonarias para las empresas (Torres, J., 2020).

Además de la devastadora emergencia de salud pública en todo el mundo, la pandemia de COVID-19 ha dado lugar a una crisis internacional que probablemente afectará más a los grupos de población vulnerables como consecuencia de los efectos de las políticas de bloqueo y distanciamiento social a corto plazo y el efecto negativo sobre el empleo y los ingresos a largo plazo.

El brote de COVID-19 está reforzando las desigualdades, y es probable que la profundidad de este efecto sea más grave en sociedades que ya son muy desiguales, como en América Latina. Según estimaciones de la Comisión Económica para América Latina y el Caribe (CEPAL, 2020), indica que existe una “deficiencia del -9,1% del producto interno neto (PIB) y un aumento del desempleo de 6,4 puntos porcentuales para finales de 2020 en América Latina.”

La pandemia Covid 19 ha ocasionado bajas económicas y financieras a nivel mundial. Ecuador es una de ella donde el impacto fue devastador en lo social, económico, laboral y personal como pérdidas

humanas, inflación, desempleo sobre todo en empresas, industrias provocando una crisis económica para el país.

Muchas empresas en el mundo y en el país han adoptado medidas para poder seguir en el mercado como reducción de personal, bajando precios u adoptar estrategias. Esta crisis sanitaria HA afectado a miles de empresas tanto públicas como privadas entre ellas MIPYMEs y PYMEs.

Según (INEC, 2021), los sectores económicos de las micro, pequeñas y medianas empresas representadas por personas naturales generalmente, conforman un importante porcentaje en la economía ecuatoriana, por lo que este sector es el que se ha visto afectado mayormente por la pandemia del COVID-19 debido al cierre operativo de sus actividades decretado por el gobierno colombiano y las medidas de sanidad pública en el país.

Según el autor los sectores económicos son de vital importancia para la economía del país como lo es las micro y pequeñas empresas. Una de ellas son las tiendas de abastecimiento ya que son de primero orden y están en la cadena alimenticia. Estos sectores siempre estaban dispuestos a abastecer a las familias en el encierro que hubo por la pandemia para evitar que se propaga el virus y causar más pérdidas humanas de la que hubo.

La crisis del COVID-19 ha provocado simultáneamente una caída de la demanda de productos y servicios, y un aumento de la demanda en el sector minorista, este cambio en la demanda ha modificado considerablemente los procesos de producción, procesamiento y comercialización de productos y servicios en términos de organización del trabajo, planificación, operación, logística y rentabilidad económica (León, A., 2021).

Si bien es cierto que la aparición abrupta de la pandemia del COVID-19, produjo una reducción en el área empresarial a nivel mundial, generando una crisis a grande escala; los gobiernos optaron por tomar medidas de restricciones para evitar la propagación del virus coronavirus SARS-COS-2, pero sin embargo causaban grandes pérdidas al sector comercial y empresarial en su economía. Los sectores más afectados son el comercio; las actividades comunitarias sociales y personales; hoteles y restaurantes; actividades inmobiliarias, empresariales, de alquiler y las manufacturas. Se estima que 2.7 millones de empresas podrían cerrar, la mayoría de ellas microempresas, donde implicaría la pérdida de 8.5 millones de empleos Comisión Económica para América Latina y el Caribe (CEPAL, 2020).

Los emprendimientos de las Pymes de la ciudad de Guayaquil, en el transcurso del tiempo han sido adaptados de varias formas según el emprendimiento, con éxito o con ausencia del mismo. Entre las diferentes áreas en las cuales las madres solteras han logrado ser constantes en sus emprendimientos, siendo este un referente y resultado a la vez de arduo trabajo en el día a día, su dedicación, y la motivación principal en su caso generalmente son sus hijos. Convirtiéndose este aspecto en su motor principal con alto impacto en la correcta administración, innovación. Logrando así mejorar sus finanzas consecuentemente cada vez más las madres solteras demuestran a la sociedad y a ellas mismas que pueden ser muy buenas emprendedoras con metas claras, responsabilidad y el dominio pertinente para alcanzar el éxito en sus negocios.

La problemática de liquidez de las PYMES en la ciudad de Guayaquil a causa de la pandemia del COVID-19 fueron notorias, el índice de producción de la Industria Manufacturera mantuvo variaciones, índice que constituye una herramienta de análisis coyuntural, puesto que permite la comparación inter temporal y el análisis de los ciclos económicos, estas cifras fueron identificadas por el INEC (2020) donde, para el mes de septiembre 2020 el índice de producción fue de 143,71; ahora si se compara con el año 2019 para el mes de septiembre se registró una variación anual de 30,32% y una variación acumulada de 41,76% con respecto a diciembre 2019.

La problemática de esta investigación, nace debido a la crisis social y económica que ha generado la pandemia del COVID-19 a nivel mundial, ya que, la misma provocó el confinamiento en varios países del mundo y por ende una paralización en las actividades económicas; Ecuador no ha sido la excepción en la implementación de medidas sanitarias, tales como una cuarentena obligatoria. Es así que, nace una incertidumbre en las actividades de las Pymes dentro de la ciudad de Guayaquil, ya que se han generado cambios que limitan la producción en diferentes áreas dentro de las organizaciones.

El objetivo de la investigación es Analizar la parte financiera y su impacto en la liquidez de las Pymes de la ciudad de Guayaquil a consecuencia del covid-19, año 2021 - 2022. Como objetivos específicos tenemos:

1. Revisar los referentes teóricos del análisis financiero de las Pymes de la ciudad de Guayaquil, año 2022,

2. Identificar los factores cuantitativos que inciden a consecuencia del Covid 19 en la liquidez de las Pymes de la ciudad de Guayaquil, año 2022
3. Desarrollar estrategias financieras en Pymes de la ciudad de Guayaquil para poder mejorar la liquidez en sus negocios a raíz del Covid-19.

El análisis de los estados financieros tiene relevancia debido a que es un medio que le posibilita conocer la situación financiera de las Pymes, entre los rubros que deberían ser analizados con minuciosidad están los indicadores financieros que evalúan la situación, desempeño económico y financiero real de una empresa para luego con esta información poder detectar dificultades y crear correctivos adecuados para solventarlas.

Actualmente, las empresas enfrentan una nueva etapa de reactivación de la producción, a pesar de los intentos de reinserción las Pymes por volver a una aparente normalidad. Los protocolos en cuanto a la organización del trabajo debieron ser reajustados en función de los riesgos relacionados con la posible presencia del COVID-19 en las empresas. Debido a diferentes factores que se presentaron en la reinserción al trabajo, muchas empresas debieron continuar sus labores diarias mediante plataformas vía online, lo que afectaba al desempeño de las empresas.

Las apariciones de nuevas variantes de COVID-19, fue otra causa por la cual, hubo momentos de preocupación pues el estado debió tomar decisiones para salvaguardar la vida de los ciudadanos, el cual llevo al confinamiento de las familias y el cese de las actividades productivas y en el mejor de los casos para las empresas solo una reducción de horas de trabajo, si bien estas medidas podrían ayudar a parar los brotes y su expansión en la ciudadanía, si afectaban de gran manera la economía y la estabilización que se buscaba lograr con la reactivación, produciendo pérdidas en varios sectores comerciales y la queja de muchos de estos.

La indagación fue elaborada a base de teorías de las variables de estudio: Impacto Financiero y Liquidez, así también los antecedentes de estudio, la problemática se hizo con el uso de revistas, artículos, referentes a la problemática que acontece las Pymes de la ciudad de Guayaquil.

Estados financieros. Según (Castellnou, R., 2023) menciona lo siguiente en el sitio web EmburseCaptio “Son documentos imprescindibles para saber si una empresa es o no rentable. Su

situación económica y patrimonial queda reflejada en estos estados financieros. Además, legalmente son obligatorios para las sociedades mercantiles y los autónomos de responsabilidad limitada”.

Dado lo antes mencionado observamos que los estados financieros tienen la finalidad de informar la situación financiera de una empresa permitiendo evaluar su rentabilidad, su capacidad para generar fondos, la toma de decisiones de inversiones futura y reconocer si es posible su crecimiento en el mercado.

(Castellnou, R., 2023). También nos explica cuáles se consideran los principales estados financieros y hace mención de tres estados fundamentales para una empresa, los cuales se presentan en la tabla 2:

Tabla 1. Principales estados financieros

Principales Estados Financieros	
Balance General	Documento contable que informa con claridad la situación financiera de una empresa. Básicamente, lo que tiene (activo), lo que debe (pasivo), sus obligaciones y el capital (patrimonio). Es fundamental presentar un balance equilibrado; es decir, el total del activo deber ser igual a la suma del pasivo más el patrimonio.
Estado de Resultados	Es un resumen de las operaciones una empresa. Se obtiene al restar los ingresos de un determinado período fiscal con los diferentes gastos. Sirve para mostrar que una empresa está cumpliendo sus objetivos financieros.
Estado de Flujos	Informa las entradas y salidas de una empresa. Es útil para las empresas para evaluar su capacidad de generar efectivo para hacer frente a sus gastos y la compra de activos.

Fuente: (Castellnou, R., 2023).

Nota: Esta tabla presenta los principales estados financieros fundamentales.

Elaborado por: autor

PYMES. “Las Pymes, buscan ser productivas, cumplir con su misión y objetivos, desarrollar su potencial humano, en definitiva, lograr su efectividad, competitividad y mantener su consistencia para sobrevivir en el futuro” (Carvaja, C. Y., 2019). El valor de las PYME ha cambiado en todo el mundo debido a su importancia para la sociedad, la economía y el potencial de creación de empleo. También contribuyen al producto interno bruto de la nación y amplían el sector privado.

Las Pymes son actualmente el principal motor de la economía nacional. Las empresas enfrentan enormes obstáculos en sus esfuerzos por desarrollarse, enfrentar nuevos desafíos y asegurar su viabilidad en los mercados como resultado de la globalización y los rápidos cambios tecnológicos.

Según Granda (2018), Aún no existe en el Ecuador un organismo que regule a las Pymes. El organismo que rige los negocios en general, la Ley de Sociedades Anónimas, tiene información publicada. Debido al hecho de que muchas Pymes operan de manera informal y típicamente están compuestas por personas naturales, esta es la razón por la cual muchas de ellas no están debidamente reguladas. No obstante, estas sociedades y negocios deberán registrarse de conformidad con las leyes del Ecuador que correspondan a su categoría. en la nación

Debido al avance de una amplia gama de iniciativas llevadas a cabo por una diversidad de actores, las PYMES no solo son capaces de crear empleos, sino que también pueden crear competencia al ingresar al proceso productivo en condiciones adecuadas. La demanda de servicios de apoyo del Estado, así como de instituciones públicas y privadas, crece junto con la microempresa. A nivel nacional, es importante señalar lo que ha pasado desde la dolarización, cuando los empresarios han experimentado una mayor estabilidad en el tema de la inflación y el dinero.

Este tipo de negocios son aquellos que, por su número de personal, tecnología, ingresos anuales entre otros parámetros cuenta con reducida participación en el mercado de un país o región. Este tipo de negocios son los que copan el mercado ecuatoriano ya que en su gran mayoría representan al sector informal, es decir los vendedores ambulantes, panaderías de barrio, entre otros negocios. Estos a su vez son los que pueden ofrecer una gran cantidad de trabajo, aceptan el cambio rápidamente y también pueden dar algunos recursos indispensables para el Estado ecuatoriano.

Tabla 2. Estructura de MiPymes y Pymes

CRITERIO	MICROEMPRESA	PEQUEÑA EMPRESA	MEDIANA EMPRESA	GRAN EMPRESA
(Ventas Cifras de Negocios, Activos Empleados, otros)	Hasta \$60.000 hasta 10 trabajadores	Hasta \$35.0000	Hasta \$ 1'000.000	A partir de 1'000.000
Número de empresas referido Año	37.962 sociedades 102.746 personas naturales	12.795 sociedades 18.031 personas naturales	5.958 sociedades 4624 personas naturales	65.857 sociedades 1833 personas naturales

Fuente: (Rodríguez Morales, L., 2022)

Nota: En Ecuador, las PYMES comprenden las microempresas y pequeñas empresas, sin embargo, para el Régimen Impositivo Simplificado solamente se incorporaron las Microempresas

En caso de inconformidad de las variables aplicadas, el valor bruto de las ventas anuales prevalecerá sobre el número de trabajadores, para efectos de determinar la categoría de una empresa. Los artesanos que califiquen al criterio de micro, pequeña y mediana empresa recibirán los beneficios de este Código, previo cumplimiento de los requerimientos y condiciones señaladas en el reglamento.

Análisis financiero “Es un conjunto de técnicas y procedimientos que permiten analizar los estados financieros de una empresa para conocer su realidad económica y cómo se espera que evolucione en el futuro” (Diego Lorezana, 2020).

Es aquella parte de la gestión estratégica y proceso de planificación de cualquier empresa, que está relacionada con la obtención de los recursos necesarios para financiar las operaciones del negocio que contribuyan con el logro de objetivos delineados en el plan a corto, mediano y largo plazo. (Matias Riquelme, 2018)

Según las Normas Internacionales de Contabilidad (NIC1, 2018): Los estados financieros constituyen una representación estructurada de la situación financiera y del rendimiento financiero de una entidad. El objetivo de los estados financieros es suministrar información acerca de la situación financiera, del rendimiento financiero y de los flujos de efectivo de una entidad, que sea útil a una amplia variedad de usuarios a la hora de tomar sus decisiones económicas. Los estados financieros también muestran los resultados de la gestión realizada por los administradores con los recursos que les han sido confiados.

Para cumplir este objetivo, los estados financieros suministrarán información acerca de los siguientes elementos de una entidad:

- Activos
- Pasivos
- Patrimonio
- Ingresos y gastos, en los que se incluyen las ganancias y pérdidas
- Aportaciones de los propietarios y distribuciones a los mismos en su condición de tales
- Flujos de efectivo

Materiales y Métodos

En este capítulo se presenta la metodología de investigación aplicada en este proyecto; y se conforma del tipo de investigación realizado los cuales son; de carácter descriptivo y de campo, dado que el primero permitirá determinar los problemas de la empresa y el segundo debido a que se presenta en el lugar de los hechos. Cuenta con un enfoque de investigación cualitativo y cuantitativo porque se realizarán encuestas entre los empleados y una entrevista dirigida al propietario de la empresa, que permitirá identificar el problema en la liquidez y su incidencia en los estados financieros.

Según Hernández (2018), la investigación se desarrolló con un enfoque cuantitativo caracterizado por procedimientos rigurosos, análisis estadísticos y el uso de técnicas de recolección de datos, en este caso, se utilizó como técnica la encuesta.

Hernández (2018), “La investigación experimental describe diversas maneras en las que se manifiestan los procesos, así como relación entre ellos. Es capaz de analizar, describir, evaluar, explorar fenómenos para encontrar la verdad”. (p. 12). Según e autor el diseño de la investigación fue no experimental, ya que no se pretendió aplicar ni modificar los procesos o leyes establecidos, sino explicar la influencia de la variable independiente con la dependiente, por ello, el nivel de la investigación fue explicativo y de corte transversal ya que se realizó en un determinado tiempo.

Se caracteriza por ser bibliográfico, basada en la revisión de textos bibliográficos, hemerográficos y de archivos tales como; revistas digitales, artículos científicos, libros, base de datos, entre otros, información que permitió realizar el análisis respecto al tema. También es de tipo descriptivo, porque

describe información sobre una empresa en la situación actual y determina cómo esta información afecta los sistemas de control interno contable y su incidencia en las industrias textiles.

Se obtuvo la información de las pequeñas y medianas empresas del sector societario y mercado de valores de la página de la superintendencia de compañías del ranking en los años 2021 y 2022, del total de pequeñas y medianas empresas registradas se escogió las que se encuentran mejor renqueadas en la ciudad de Guayaquil registradas con un total de 5 pequeñas y medianas empresas en la ciudad de Guayaquil.

La técnica de investigación fue la encuesta y entrevista, estuvo basada en preguntas directas y cerradas, se realizó de manera presencial. Asimismo, se utilizaron los *softwares* de Microsoft Excel versión 2016 con el fin de recolectar la información necesaria respecto al tema investigado. El instrumento de recolección de datos se utilizó el cuestionario teniendo una relación de 9 preguntas, con el fin de llegar a la información deseada. Asimismo, se consideró la Escala de Likert para cuantificar las respuestas.

La entrevista está compuesta por 9 preguntas para gerentes de 5 PYMEs de la ciudad de Guayaquil, las mismas son de tipo abiertas con la finalidad de obtener respuestas amplias y evidenciar que medidas han adoptado durante el encierro por la pandemia de Covid-19.

Tabla 3. Población 2021 – 2022

2022		2021	
POSICIÓN	PYMES	POSICIÓN	PYMES
266	PROPIEDADES AGRO INDUSTRIALES SURCO ACTIVO SA	236	PROPIEDADES AGRO INDUSTRIALES SURCO ACTIVO SA
372	HAUTES S.A.	475	FERTILIZANTES GRANULADOS FERTIGRAN S.A.
445	FERTILIZANTES GRANULADOS FERTIGRAN S.A.	502	EQUITESA EQUIPOS Y TERRENOS SA
478	EQUITESA EQUIPOS Y TERRENOS SA	606	HAUTES S.A.
544	ANLANI S.A.	645	ANLANI S.A.

Fuente: (SUPERCIA, 2023)

Resultados

Análisis de los resultados de la entrevista

Partiendo de los resultados obtenidos de las entrevistas realizadas a cada uno de los gerentes de las diferentes pequeñas y medianas empresas del sector societario y mercado de valores de la página de la superintendencia de compañías del ranking en los años 2021 y 2022, se puede concluir que cada una de ellas involucró al gobierno como el principal causante de la desaceleración de sus ventas proyectadas anualmente en los últimos años, agregando el encierro por pandemia el cual dificultó aún más el progreso de estas microempresas, como un dato adicional nos mencionaron que los impuestos que se han venido para el sector de cada PYMEs han sido excesivos.

Para los años posteriores, ellos vislumbran para el sector, un panorama difícil ya que las medias políticas siempre van a estar en constantes cambios los cuales mayormente afectan de manera negativa a las empresas y su única alternativa es acoplarse a los cambios, replantear sus estrategias e identificar las oportunidades de desarrollo, a pesar de ello mantuvieron esperanza por las promesas del presidente electo Guillermo Lasso en la disminución de ciertos aranceles y divisas. Sin embargo, también están inquietos por la presente pandemia a nivel mundial, la cual no parece tener fin con sus diversas variantes, esto preocupa a los microempresarios pues temen otro confinamiento en el país.

Se espera el gobierno actual tome las mejores decisiones para el sector al que pertenece su Pymes, los cuales esperan con inquietud grandes cambios con el cambio a futuro, pues opinan que sus negocios no se pueden desarrollar ni expandir a la plenitud que ellos proyectan ante los nuevos cambios y nuevas pandemias ya que colapsarán llegando al cierre.

Análisis horizontal y vertical de las PYMEs

Según el estudio realizado se encontraron diferentes inconsistencias y fallas, que pondrían en riesgo a las PYMEs, dichas fallas según lo investigado se mantienen desde un inicio en los negocios, debido a que nunca se mantuvo un control interno del mismo y en muchas ocasiones trajo consigo problemas, pero se decidió optar por ignorarlos debido a que no tenían los recursos económicos ni humano para resolverlos. Estas falencias, se hicieron más notorias en el periodo 2022, afectando de forma negativa a la liquidez de la empresa. A continuación, se detalla los hallazgos encontrados de manera general en las microempresas.

Tabla 4. Matriz de Hallazgos

Objetivo de Control	Hallazgo	Factor de riesgo	Control
Evaluar la eficiencia de las políticas y procedimientos efectuados durante la pandemia	Las microempresas no manejaban un manual de procedimientos	El poder acoplarse a la situación que se vivió, trajo consigo estragos en el funcionamiento de la empresa, siendo que en la actualidad aún no han podido adaptarse al 100%	Se creará un manual de procedimientos en caso de futuro eventos catastróficos
Calcular el impacto que tuvieron las deudas en la liquidez de la empresa	Las microempresas no pudieron cubrir en su totalidad las cuentas pendientes.	La liquidez de la empresa se vio afectada, impidiendo el desarrollo y crecimientos de estas.	Se desarrolla un fondo de emergencias para la empresa.
Establecer un control sobre las cuentas de la empresa.	No mantienen un control sobre cada cuenta que maneja.	Inconsistencias en los libros financieros de la empresa.	Se implementará el control Financiero en las microempresas.
Verificación de la existencia en las microempresas y su estado.	Se encontró inventario en mal estado, y no tenían un control de existencias.	Excesiva acumulación de inventarios, lo cual dificulta el identificar el inventario defectuoso o dañado.	Se plantea el enseñar que sistemas de control de inventarios existen y de acuerdo a la capacidad de la microempresa, analizar cuál es el más beneficioso para ellos.
Analizar las variaciones de los estados de situación financiera de los años 2021 y 2022	Disminución del capital del año 2021 al 2022	Se disminuye la rentabilidad de la empresa y aumenta el riesgo de poder financiar las deudas, afectando a la liquidez de la empresa.	Disminución de costos y gastos innecesarios.

Adaptado por la autora

Análisis Horizontal de Propiedades Agro Industriales Surco Activo S.A.

Como primer objeto de análisis tenemos a la cuenta Caja, la cual muestra un cambio desfavorable entre los periodos del año 2021 y el año 2022. En el año 2021 tuvo un valor de USD 4538, el cual recayó a USD 1158 con una variación absoluta de USD -3425 y un valor porcentual de -74,73%, en las cuentas posteriores de activos corrientes se podrá observar que hubo cambios desfavorables que afectaron los activos circulantes, en el cual sus valores para el año 2022 recayeron a USD 11508,02.

En relación a las cuentas de Propiedad, planta y equipo, los valores se mantuvieron constantes, a pesar de pocas cuentan que tuvieron cambios negativos para la empresa la cuales fueron herramientas y equipo menor con un valor porcentual de -30,02, además de muebles y equipos de oficina con un valor porcentual de -9,33 y una reducción en el total de activos corrientes en comparación del año 2021 al

2022 de -1,53. El total de los activos se vio afectado en el periodo 2022, con una reducción de -11,10. Del análisis al estado de situación financieros se observó novedades en las cuales se verificó un aumento de pasivos circulantes con un valor porcentual de 13,25, mientras que en los pasivos no circulantes se evidenció una mínima reducción en el año 2022 comparada al año anterior el cual el monto de la deuda fue de USD 33422,50 y para el 2022 de USD 31198,43.

El capital social de la empresa también se vio vulnerado en el año 2022 en los informes se notó una reducción porcentual de -38,93, pero el mayor cambio porcentual afectado fue la utilidad del año 2022 la cual fue de USD 1233,13 mientras que en el 2021 habían alcanzado una utilidad de USD 8596,52. La suma del patrimonio y el total de pasivo da una totalidad del 100% lo que equipara la totalidad de los activos (Anexo 2)

Análisis Vertical de Propiedades Agro Industriales Surco Activo S.A.

En el presente estado de situación financiera y se puede observar que dentro de los activos corrientes la cuenta Inventarios es la más representativas en el año 2021 y 2022 tiene un peso porcentual de 76,04% Inventarios disminuye a \$8750,45, mientras que en el 2021 su inventario fue de \$9930,32. Por su parte cuentas por cobrar tiene un peso porcentual de 1,20% y la cual tuvo una leve disminución en comparación al año 2021. La cuenta de efectivo y equivalente de efectivo es la segunda cuenta con una variante negativa de 10,06%.

La sección de activos no corrientes es la que mayor peso porcentual tiene dentro del total activos, puesto que representa casi el 68.21% de los activos totales. De ella, la cuenta con mayor significancia es la cuenta Edificios.

Dentro de los pasivos corrientes las cuentas por pagar tienen un peso porcentual de 66,86%. Tuvo una disminución en comparación con el año anterior 2021. También documentos por pagar representan un 28,58% siendo la segunda cuenta más importante, que tuvo un aumento de casi el 7% con respecto al año 2021 donde tuvo una variación porcentual de 21,05%.

En la sección del Patrimonio el más significativo, en él se puede visualizar un efecto negativo en el capital social de la empresa, por su disminución en el año 2022. Además de la disminución en las utilidades del año 2022 (Anexo 3 y 4)

Análisis de las principales cifras de los Estados situación financiera de Propiedades Agro Industriales Surco Activo S.A.

Razón de Liquidez. De acuerdo con el resultado el indicador financiero nos demuestra que la empresa tiene en el año 2021 \$0,76 de liquidez corriente para cumplir con cada \$1,00 de sus obligaciones a corto plazo, pero en el año 2022 este tuvo una disminución en su liquidez corriente de 0,40 frente a cada \$1,00 de obligaciones a corto plazo. Por otra parte, el indicador del año 2022 en relación al año 2021 disminuyó en un 36%.

Prueba Ácida. La prueba ácida nos permite medir con exactitud la capacidad de pago de una empresa a partir de sus activos disponibles, podemos definir que en el 2021 Propiedades Agro Industriales Surco Activo S.A., mantenía \$ 0,37 frente a cada dólar por pagar inmediato, es decir que la empresa tiene un pasivo circulante excesivo y es necesario vender pronto las existencias para poder hacer frente las obligaciones a corto plazo sin complicaciones. En el año 2022 disminuyó a \$ 0,09 lo cual es preocupante debido a que la empresa no cuenta con los recursos necesarios para poder hacer frente y responder ante los pasivos.

Razón de endeudamiento. El nivel de endeudamiento a corto plazo en relación con el total de las obligaciones totales, es del 48%, lo que significa que las obligaciones no corrientes son del 52%. El negocio no necesita depender en gran medida de los fondos prestados y, por lo tanto, es más estable financieramente.

Nivel de Endeudamiento. El nivel de endeudamiento del año 2022 es del superior al 80%, esto significa que la empresa tiene una gran deuda en relación con los activos, por lo tanto, si empresa no puede pagar sus deudas se ven obligadas a vender activos o declararse en quiebra.

Análisis Horizontal de Fertilizantes Granulados FERTIGRAN S.A.

Como primer objeto de análisis tenemos a la cuenta efectivo y equivalente de efectivo, la cual muestra un cambio desfavorable entre los periodos del año 2021 y el año 2022. En el año 2021 tuvo un valor de USD 3472, el cual recayó a USD 500 con una variación absoluta de USD -2972 y un valor porcentual de -85,60%, en las cuentas posteriores de activos corrientes se podrá observar que hubo cambios desfavorables que afectaron los activos circulantes, en el cual sus valores para el año 2022 recayeron a USD 10900.

En relación con las cuentas de Propiedad, planta y equipo, los valores se mantuvieron constantes, a pesar de pocas cuentas que tuvieron cambios negativos para la empresa las cuales fueron herramientas y equipo menor con un valor porcentual de -94,98 %, además de muebles y equipos de oficina con un valor porcentual de -99,90% y una reducción en el total de activos no corrientes en comparación del año 2021 al 2022 de -10,34%. El total de los activos se vio afectado en el periodo 2022, con una reducción de -14,80%. Del análisis al estado de situación financieros se observó novedades en las cuales se verificó una disminución de pasivos circulantes con un valor porcentual de -9,67%, mientras que en los pasivos no circulantes se evidenció un aumento en el año 2022 comparada al año anterior el cual el monto de la deuda fue de USD 23322,50 y para el 2022 de USD 31198,43.

El capital social de la empresa también se vio vulnerado en el año 2022, en los informes se notó una reducción porcentual de -11,35. La suma del patrimonio y el total de pasivo da una totalidad del 100% lo que equipara la totalidad de los activos (Anexo 5).

Análisis Vertical de Fertilizantes Granulados FERTIGRAN S.A.

En el presente estado de situación financiera y se puede observar que dentro de los activos corrientes la cuenta Inventarios es la más representativa en el año 2021 y 2022 tiene un peso porcentual de 51,77% Inventarios disminuye a \$300, mientras que en el 2021 su inventario fue de \$ 8820,32. Por su parte cuentas por cobrar tiene un peso porcentual de 91,74% y la cual tuvo un gran aumento en comparación al año 2021. La cuenta de efectivo y equivalente de efectivo es la segunda cuenta con una variante negativa de 4.59%.

La sección de activos no corrientes es la que mayor peso porcentual tiene dentro del total activos, puesto que representa casi el 56,01 % de los activos totales. De ella, la cuenta con mayor significancia es la cuenta edificios.

Dentro de los pasivos corrientes las cuentas por pagar tienen un peso porcentual de 78,77%. Tuvo una disminución en comparación con el año anterior 2021. También documentos por pagar representan un 15,54% siendo la segunda cuenta más importante, se mantuvo igual con respecto al año 2021.

En la sección del Patrimonio el más significativo, en él se puede visualizar un efecto negativo en el capital social de la empresa en el año 2022. Además de la disminución en las utilidades del año 2022.

Análisis de las principales cifras de los Estados situación financiera de Fertilizantes Granulados FERTIGRAN S.A.

Razón de Liquidez. De acuerdo con el resultado el indicador financiero nos demuestra que la empresa tiene en el año 2021 \$0,66 de liquidez corriente para cumplir con cada \$1,00 de sus obligaciones a corto plazo, pero en el año 2022 este tuvo una disminución en su liquidez corriente de 0,47 frente a cada \$1,00 de obligaciones a corto plazo. Por otra parte, el indicador del año 2022 en relación al año 2021 disminuyó en un 18%.

Prueba Ácida. La prueba ácida nos permite medir con exactitud la capacidad de pago de una empresa a partir de sus activos disponibles, podemos definir que en el 2021 el Fertilizantes Granulados FERTIGRAN S.A., mantenía \$ 0,32 frente a cada dólar por pagar inmediato, es decir que la empresa tiene un pasivo circulante excesivo y es necesario vender pronto las existencias para poder hacer frente las obligaciones a corto plazo sin complicaciones. En el año 2022 aumentó a \$ 0,46 lo cual es preocupante debido a que la empresa cuenta con los recursos necesarios para poder hacer frente y responder ante los pasivos.

Razón de endeudamiento. El nivel de endeudamiento a corto plazo en relación con el total de las obligaciones totales es del 52%, lo que significa que las obligaciones no corrientes son del 48%. El negocio necesita depender en gran medida de los fondos prestados y, por lo tanto, no es estable financieramente.

Nivel de Endeudamiento. El nivel de endeudamiento del año 2022 es del 65%, esto significa que la empresa tiene una gran deuda en relación con los activos, por lo tanto, si empresa no puede pagar sus deudas se ven obligadas a vender activos o declararse en quiebra.

Conclusión

Una vez finalizado el análisis financiero de las PYMEs perteneciente al sector societario y mercado de valores según el ranking de la Supercias y su impacto en la liquidez post Covid-19 y haber comparado con la relación de liquidez existentes en los años 2021 y 2022 de varias PYMEs, se obtiene que:

En el año 2021 la cuenta con más flujo de liquidez fue efectivo y equivalentes de efectivo, inventarios, entre otras más que ayudaron a las PYMEs a obtener una liquidez mayor al año 2022 que solo se obtuvo disminuciones y altas en diferentes cuentas.

En el año 2022 las cuentas por cobrar y cuentas por pagar tuvieron un aumento tanto en los activos y pasivos, obteniendo en las PYMEs pérdida de sus productos o servicios que poseen.

En el año 2021 tuvo una liquidez muy buena, obteniendo utilidades, logrando marcar a la PYMEs entre una de la mayor fuente de capital en ese año.

En el año 2022 tuvo una disminución en el capital de algunas PYMEs, en comparación del año 2021 que su capital fue más elevada por motivos que no existía una pandemia en ese periodo del sector de la PYMEs.

Mantener controles internos más rigurosos, y la verificación de que cada gasto de la empresa sea en beneficio de ella, muchos gastos en la empresa no estaban validados.

El mantener un mínimo y óptimo de stock, así se podría evitar el desembolsar una gran cantidad de dinero en inventarios el cual no tiene asegurado un 100% de su venta, con el fin de mejorar el flujo de caja y reducir costes de una mercancía que puede quedar sin vender u obsoleta.

La principal discusión se deriva de los estados financieros realizados a dos PYMEs que demostraron los sucesos de liquidez sucedidos dentro de la pandemia Covid-19, la evolución de la industria ecuatoriana, se enmarca tanto dentro de las políticas de sustitución de importaciones, como dentro del marco legal para promover la integración andina que facilitaron el establecimiento y el posterior crecimiento en el año 2021 y posteriores debido que en estos años no existían pandemias en las últimas décadas a excepción de comienzos del año 2022 que con encuestas y visualización de los estados financieros se observaron la disminución de la liquidez en el sector societario y mercado de valores de las PYMEs y en el peor de los casos el cese de actividades ya sea temporales o permanentes. Por tales motivos es de suma importancia realizar recomendaciones que permitan al sector elevar su liquidez y mejorar sus PYMEs en todos los aspectos..

Bibliografía

1. Carvaja, C. Y. (2019). LA IMPORTANCIA DE LAS PYMES EN EL ECUADOR. *EUMED*, 17.
2. Castellnou, R. (17 de mayo de 2023). *Los estados financieros básicos*. Obtenido de <https://www.captio.net/blog/los-estados-financieros-basicos>
3. CEPAL. (2020). *Economía de América Latina y el caribe post COVID*. Chicago: CEPAL.

4. Fraguas De Pablo, R. (2020). Hipótesis sobre el origen de la pandemia: reflexiones geopolíticas. <https://revistas.comillas.edu/index.php/razonyfe/article/view/12838/11782>. *Razon y Fe*, 281(1445), 297-304.
5. Granda, L. S. (2018). PYMES Financieras. *EUMED*, 3.
6. Hernández, R., Mendoza, L. (2018). *Metodología de la Investigación: Las rutas Cuantitativa, Cualitativa y Mixta*. México: McGraw W – Hill / Interamericana Editores, S.A. de CV.
7. INEC. (2021). *Situación de Ecuador después del COVID*. Obtenido de <https://www.ecuadorencifras.gob.ec/inec-realiza-encuesta-de-condiciones-de-vidauna-de-las-investigaciones-mas-importantes-del-pais/>
8. León, A. (2021). COVID19 – Breve revisión del SARS-CoV-2. Obtenido de <https://revistas.unitru.edu.pe/index.php/facccbiol/article/view/3000/3768>. *REBIOL*, 40(1), 99 - 108.
9. Ortega Vivanco, M. (2020). Efectos del Covid-19 en el comportamiento del consumidor: Caso Ecuador. Obtenido de <https://orcid.org/0000-0003-4647-4343>. *Revista de Ciencias de la Administración y Economía*, 10(20), 1390-6291.
10. Rodríguez Morales, L. (2022). *Análisis de estados financieros un enfoque en la toma de decisiones*. México D.F.: McGRAWHILL/Interamericana Editors, S.A. de C.V.
11. Sorroza Rojas, N. A., Jinez Jinez, H. E., Jinez Sorroza, L. D., & Jinez Sorroza, B. E. (2020). Impacto de las pandemias en el comercio internacional y Ecuador. doi:10.26820/reciamuc/4.(2).abril.2020.12-20. *RECIAMUC*, 4(2), 12-20.
12. SUPERCIAS. (03 de julio de 2023). *Rankig CIA*. Obtenido de <https://appsevsmovil.supercias.gob.ec/ranking/reporte.html>
13. Torres, J. (2020). *Rueda de Prensa Virtual: Informe de Emergencia Sanitaria. Ministerio de Producción, Comercio Exterior, Inversiones y Pesca*. <https://www.elcomercio.com/actualidad/reapertura-actividad-productiva-emergencia-sanitaria.html>. El Comercio.

Anexos

Anexo 1. Entrevista

1. En términos generales, ¿Cómo considera usted que ha evolucionado el sector de venta y cuáles han sido los resultados de su empresa en los últimos 5 años?
2. ¿Cuáles son los factores que usted considera se le puede atribuir los resultados económicos en el sector de su PYMEs donde dirige?
3. ¿Cómo cree usted que se ha mantenido la política pública frente al sector que está la PYMEs?
4. A comparación del año 2021 al año 2022 durante la pandemia, ¿Qué tanto usted creería que afecto a las ventas?
5. ¿Debido a lo suscitado en los últimos años, la empresa ha creado planes de contingencia para situaciones futuras similares al encierro por la pandemia mundial por Covid-19?
6. La empresa donde usted cumple su labor, ¿Qué resultado ha presentado en su nivel de ventas?
7. ¿Qué factores usted atribuye a los resultados en las ventas en la empresa?
8. En base a todo lo anteriormente explicado, ¿considera usted óptimo el resultado obtenido en el ejercicio fiscal del año 2022, considerando las restricciones impuestas por el gobierno?
9. ¿Cuáles fueron las medidas rigurosas por las que optó la PYMEs?

Anexo 2. Análisis horizontal Estados Financieros de Propiedades Agro Industriales Surco Activo S.A.

	2021	2022	Variación Absoluta	Variación %
Activo corriente				
Efectivo y equivalente de efectivo	4583	1158	-3425	-74,73
Cuentas por cobrar	586	138	-448	-76,45
Inventarios	9930,32	8750,45	-1179,87	-11,88
Otros activos	4381,75	1461,57	-2920,18	-66,64
Total de activo corriente	19481,07	11508,02	-7973,05	-40,93
Propiedad, planta y equipo				
Maquinarias y equipos	7385	7385	0	0
Edificios	40772,94	40772,94	0	0
Vehículo	6421,43	6421,43	0	0
Herramientas y equipo menor	2126,1	1487,78	-638,32	-30,02
Muebles y equipos de oficina	3129,48	2837,48	-292	-9,33
Equipos de computación	868,43	868,43	0	0
Total de activo no corriente	60703,38	59773,06	-930,32	-1,53
Total de Activo	80184,45	71281,08	-8903,37	-11,10
Cuentas por pagar	18664,94	19457,14	792,2	4,24
Documentos por pagar	5409,84	8318,74	2908,9	53,77
Obligaciones SRI	1623,65	1326,65	-297	-18,29
Total pasivo corriente	25698,43	29102,53	3404,1	13,25
Préstamos a largo plazo	33422,5	31198,43	-2224,07	

				-6,65
Total Pasivo no corriente	33422,5	31198,43	-2224,07	-6,65
Total de pasivo	59120,93	60300,96	1180,03	2,00
Patrimonio				
Capital social	6987	4267	-2720	-38,93
Reserva legal	5480	5480	0	0,00
Utilidad del presente ejercicio	8596,52	1233,12	-7363,4	-85,66
Total de patrimonio	21063,52	10980,12	-10083,4	-47,87
Total pasivo y patrimonio	80184,45	71281,08	-8903,37	-11,10

Anexo 3. Análisis vertical Estados Financieros de Propiedades Agro Industriales Surco Activo S.A.
2021

Propiedades Agro Industriales Surco Activo S.A.

Estado Financiero del año 2021

	Dólares	%
Activo corriente		
Efectivo y equivalente de efectivo	4583	23,53
Cuentas por cobrar	586	3,01
Inventarios	9930,32	50,97
Otros activos	4381,75	22,49
Total de activo corriente	19481,07	100,00
Propiedad, planta y equipo		
Maquinarias y equipos	7385	12,17
Edificios	40772,94	67,17
Vehículo	6421,43	10,58
Herramientas y equipo menor	2126,1	3,50
Muebles y equipos de oficina	3129,48	5,16
Equipos de computación	868,43	1,43
Total de activo no corriente	60703,38	100,00
Total de Activo	80184,45	
Cuentas por pagar	18664,94	72,63
Documentos por pagar	5409,84	21,05
Obligaciones SRI	1623,65	6,32
Total pasivo corriente	25698,43	100,00

Préstamos a largo plazo	33422,5	100
Total Pasivo no corriente	33422,5	100
Total de pasivo	59120,93	
Patrimonio		
Capital social	6987	18,71
Reserva legal	5480	16,23
Utilidad del presente ejercicio	8596,52	18,79
Total de patrimonio	21063,52	46,27
Total pasivo y patrimonio	80184,45	100,00

Anexo 4. Análisis vertical Estados Financieros de Propiedades Agro Industriales Surco Activo S.A.
2022.

Propiedades Agro Industriales Surco Activo S.A.

Estado Financiero del año 2022

	Dólares	%
Activo corriente		
Efectivo y equivalente de efectivo	1158	10,06
Cuentas por cobrar	138	1,20
Inventarios	8750,45	76,04
Otros activos	1461,57	12,70
Total de activo corriente	11508,02	100,00
Propiedad, planta y equipo		
Maquinarias y equipos	7385	12,36
Edificios	40772,94	68,21
Vehículo	6421,43	10,74
Herramientas y equipo menor	1487,78	2,49
Muebles y equipos de oficina	2837,48	4,75
Equipos de computación	868,43	1,45
Total de activo no corriente	59773,06	100,00
Total de Activo	71281,08	
Cuentas por pagar	19457,14	66,86
Documentos por pagar	8318,74	28,58
Obligaciones SRI	1326,65	4,56
Total pasivo corriente	29102,53	100,00

Préstamos a largo plazo	31198,43	100
Total Pasivo no corriente	31198,43	100
Total de pasivo	60300,96	
Patrimonio		
Capital social	4267	41,00
Reserva legal	5480	49,91
Utilidad del presente ejercicio	1233,12	11,23
Total de patrimonio	10980,12	10
Total pasivo y patrimonio	71281,08	100,00

Anexo 5. Análisis horizontal Estados Financieros Fertilizantes Granulados FERTIGRAN S.A.

	2021	2022	Variación Absoluta	Variación %
Activo corriente				
Efectivo y equivalente de efectivo	3472	500	-2972	-85,60
Cuentas por cobrar	475	10000	9525	2005,26
Inventarios	8820,32	300	-8520,32	-96,60
Otros activos	4271,75	100	-4171,75	-97,66
Total de activo corriente	17039,07	10900	-6139,07	-36,03
Propiedad, planta y equipo				
Maquinarias y equipos	9985	7478	-2507	-25,10766149
Edificios	35432,94	40765,94	5333	15,0509667
Vehículo	6468,43	6069,53	-398,9	-6,166875115
Herramientas y equipo menor	2246,1	112,78	-2133,32	-94,98
Muebles y equipos de oficina	26040,48	25,3	-26015,18	-99,90
Equipos de computación	1001,43	18329,63	17328,2	1730,345606
Total de activo no corriente	81174,38	72781,18	-8393,2	-10,34
Total de Activo	98213,45	83681,18	-14532,27	-14,80
Cuentas por pagar	20492,94	18346,14	-2146,8	-10,48
Documentos por pagar	3618,84	3618,84	0	0,00
Obligaciones SRI	1673,65	1326,65	-347	-20,73
Total pasivo corriente	25785,43	23291,63	-2493,8	-9,67
Préstamos a largo plazo	23322,5	31198,43	7875,93	

				33,77
Total Pasivo no corriente	23322,5	31198,43	7875,93	33,77
Total de pasivo	49107,93	54490,06	5382,13	10,96
Patrimonio				
Capital social	28989	25698	-3291	-11,35
Reserva legal	10090	699	-9391	-93,07
Utilidad del presente ejercicio	10026,52	2794,12	-7232,4	-72,13
Total de patrimonio	49105,52	29191,12	-19914,4	-40,55
Total pasivo y patrimonio	98213,45	83681,18	-14532,27	-14,80

Anexo 6. Estados Financieros Fertilizantes Granulados FERTIGRAN S.A.

	Dólares	%
Activo corriente		
Efectivo y equivalente de efectivo	3472	20,38
Cuentas por cobrar	475	2,79
Inventarios	8820,32	51,77
Otros activos	4271,75	25,07
Total de activo corriente	17039,07	100,00
Propiedad, planta y equipo		
Maquinarias y equipos	9985	12,30
Edificios	35432,94	43,65
Vehículo	6468,43	7,97
Herramientas y equipo menor	2246,1	2,77
Muebles y equipos de oficina	26040,48	32,08
Equipos de computación	1001,43	1,23
Total de activo no corriente	81174,38	100,00
Total de Activo	98213,45	
Cuentas por pagar	20492,94	79,47
Documentos por pagar	3618,84	14,03
Obligaciones SRI	1673,65	6,49
Total pasivo corriente	25785,43	100,00
Préstamos a largo plazo	23322,5	100
Total Pasivo no corriente	23322,5	100
Total de pasivo	49107,93	

Patrimonio		
Capital social	28989	29,52
Reserva legal	10090	10,27
Utilidad del presente ejercicio	10026,52	10,21
Total de patrimonio	49105,52	50,00
Total pasivo y patrimonio	98213,45	100,00

Anexo 7. Estados Financieros Fertilizantes Granulados FERTIGRAN S.A.

	Dólares	%
Activo corriente		
Efectivo y equivalente de efectivo	500	4,59
Cuentas por cobrar	10000	91,74
Inventarios	300	2,75
Otros activos	100	0,92
Total de activo corriente	10900	100,00
Propiedad, planta y equipo		
Maquinarias y equipos	7478	10,27
Edificios	40765,94	56,01
Vehículo	6069,53	8,34
Herramientas y equipo menor	112,78	0,15
Muebles y equipos de oficina	25,3	0,03
Equipos de computación	18329,63	25,18
Total de activo no corriente	72781,18	100,00
Total de Activo	83681,18	
Cuentas por pagar	18346,14	78,77
Documentos por pagar	3618,84	15,54
Obligaciones SRI	1326,65	5,70
Total pasivo corriente	23291,63	100,00
Préstamos a largo plazo	31198,43	100
Total Pasivo no corriente	31198,43	100

Total de pasivo	54490,06	
Patrimonio		
Capital social	25698	30,71
Reserva legal	699	0,84
Utilidad del presente ejercicio	2794,12	3,34
Total de patrimonio	29191,12	34,88
Total pasivo y patrimonio	83681,18	69,77
